

Sous la loupe : PME à risque de fermeture



Le nombre de PME qui risquent de fermer reste élevé au T2 2023

Les faibles attentes des entrepreneurs en matière de performance à court et à long terme couplées à de faibles résultats passés, ont influencé la probabilité de fermetures d'entreprises au cours du dernier trimestre, selon un nouvel indicateur de la FCEI, basé sur ces trois facteurs pondérés de manière égale (Figure 4). Environ 12 % des PME risquaient de fermer au T2, soulignant un quatrième trimestre consécutif enregistrant une proportion similaire.

La situation par province, secteur et taille d'entreprises est variée

La part des entreprises qui risquent de fermer est plus élevée à Terre-Neuve-et-Labrador, au Nouveau-Brunswick, en Colombie-Britannique et en Ontario. À l'inverse, cette part est plus faible en Nouvelle-Écosse, à l'Île-du-Prince-Édouard, et au Manitoba (Tableau 3). Les PME des secteurs de commerce de détail et agriculture sont aussi plus à risque. En général, plus une entreprise est petite, plus elle est à risque de fermer ses portes.

Les PME qui risquent de fermer s'éteignent à petit feu

Les propriétaires de PME à risque de fermeture sont plus susceptibles de réduire leur effectif à temps plein (42 %) et d'arrêter d'investir dans leur entreprise (69 %) (Tableau 3).

Les coûts élevés et la demande insuffisante sont liés aux risques de fermetures

Alors qu'une PME qui se trouve dans une situation précaire a généralement plus de préoccupations en termes de coûts, les coûts d'emprunt et des intrants sont davantage mentionnés (Figure 5). En effet, 61 % des propriétaires de PME qui risquent de fermer leurs portes ont indiqué que l'insuffisance de la demande constitue le principal frein à la croissance de leur entreprise, contre 33 % de l'ensemble des PME (Figure 6).

Sources

(4) FCEI, Baromètre des affaires^{MP}, Janv. 2013-Juin 2023. Données désaisonnalisées.

(5) Statistiques Canada. Tableau 33-10-0270-01 publié le 27 juin 2023. Estimations trimestrielles.

Figure 4 – Entreprises à risque de fermeture^{4,5}

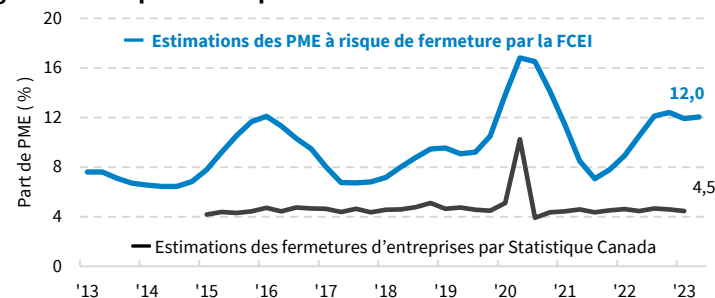


Figure 5 – Tous les coûts pèsent davantage sur les entreprises déjà en situation précaire⁴

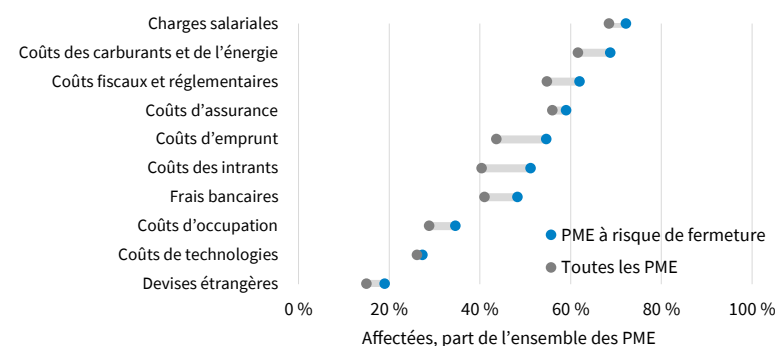


Figure 6 – Les entreprises qui risquent de fermer sont plus susceptibles de se plaindre d'une demande insuffisante⁴

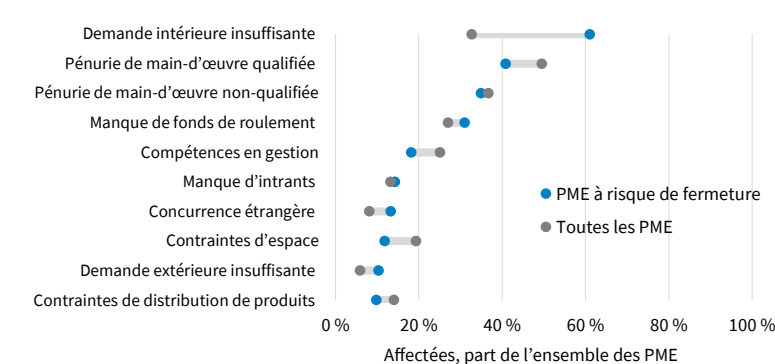


Tableau 3 – Entreprises à risque de fermeture, 2023 T2⁴

	Part de toutes les PME (%)	Part des PME planifiant réduire l'emploi à temps plein (%)	Part des PME ne planifiant pas investir (%)
Canada	12,0	42	69
T.-N.-L.*	15,0	19	69
N.-B.	13,2	56	65
C.-B.	13,1	43	72
Ont.	13,1	39	66
Qc	12,3	44	58
Sask.	11,9	47	72
Alb.	11,3	53	74
N.-É.	9,4	48	68
Î.-P.-É.*	9,3	50	40
Man.	8,3	56	75
Commerce de détail	17,4	41	70
Agriculture	14,3	40	56
Finance, assur. et immobilier*	13,0	31	62
Ressources naturelles*	12,5	25	58
Gestion d'entreprises	12,1	67	70
Commerce de gros	11,9	33	58
Hébergement et restauration	11,9	53	79
Transports	11,0	58	63
Santé et éducation	10,0	26	63
Fabrication	10,0	38	61
Services professionnels	9,5	44	62
Construction	9,1	53	71
Services personnels et divers	9,1	50	63
Arts, loisirs et informations*	6,0	54	57
0-4 employés	13,0	45	71
5-19 employés	12,3	41	67
20-49 employés	9,2	44	63
50+ employés*	14,2	45	32

Note : *Faible nombre de réponses.

Les calculs provinciaux, sectoriels et par taille d'entreprise utilisent des moyennes mobiles sur quatre trimestres.