

Le point : les coûts du matériel et des technologies grimpent en flèche

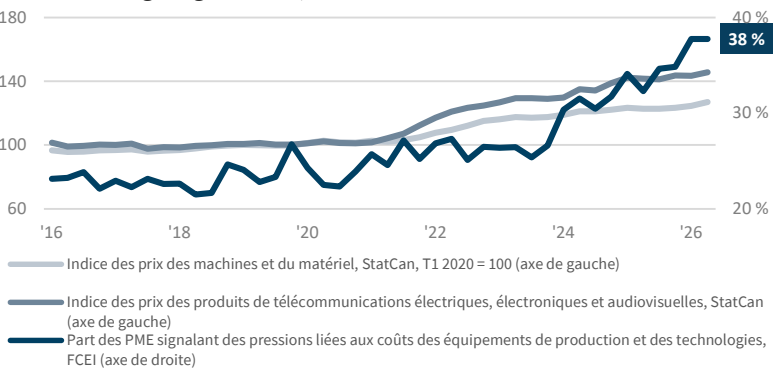
■ Hausse de la proportion de PME touchées par les coûts des équipements et des technologies

Depuis la pandémie, le remplacement, la modernisation et l’expansion des actifs productifs sont devenus plus coûteux. Les données de Statistique Canada montrent une hausse soutenue des prix des machines et du matériel, ainsi que des produits électriques, électroniques et de télécommunications (figure 1). Les données de la FCEI reflètent également ces pressions : au T2 2026, 38 % des PME ont déclaré éprouver des difficultés liées aux coûts du matériel et des technologies, une part qui suit une tendance à la hausse.

Les pressions sur les coûts sont particulièrement marquées dans les secteurs à forte intensité de capital et parmi les entreprises de plus grande taille (tableau 1). Au T2 2026, 60 % des PME des secteurs du transport et des services publics ont indiqué que ces coûts représentaient un défi, et cette proportion augmente également avec la taille de l’entreprise. Plus généralement, les pressions sur les coûts déclarées demeurent supérieures aux moyennes historiques dans la plupart des secteurs et catégories de taille d’entreprise, ce qui indique que la hausse des coûts des équipements, des technologies et du financement touche un nombre croissant de PME.

Malgré cette hausse des coûts, les intentions d’investissement demeurent robustes puisque de nombreuses entreprises prévoient réaliser des investissements en machines et matériel au cours des 12 prochains mois.³ Cela laisse entendre que les entreprises considèrent toujours les dépenses en capital comme essentielles à la productivité, à l’efficacité opérationnelle et à la compétitivité à long terme.

Figure 1 – Depuis 2020, les coûts des équipements de production et des technologies grimpent, tout comme la part de PME touchées^{1,2}

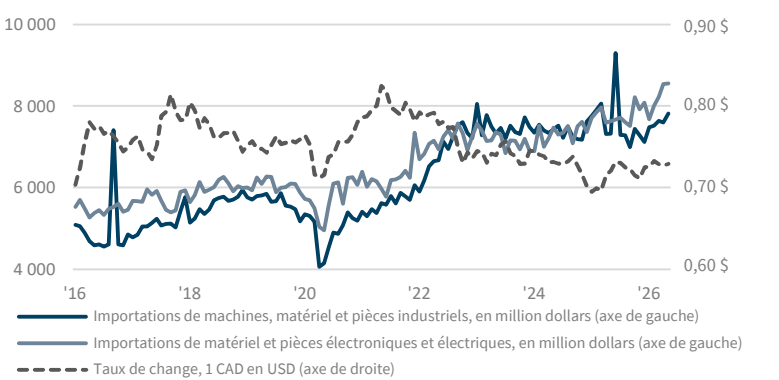


■ Un contexte plus coûteux pour les investissements en capital

Entre 2020 and 2023, les pressions inflationnistes, les taux d’intérêt élevés (par l’intermédiaire des coûts de financement), les perturbations des chaînes d’approvisionnement mondiales, les pénuries d’intrants clés comme les semi-conducteurs et les goulots d’étranglement dans le transport ont fait augmenter le coût d’acquisition des équipements et des technologies. Même si ces pressions se sont atténuées depuis, les prix demeurent bien supérieurs à leurs niveaux pré-pandémiques. Plus récemment, entre 2024 et 2026, les mesures tarifaires, l’incertitude économique accrue, les tensions géopolitiques et les fluctuations des taux de change ont continué d’exercer une pression à la hausse sur les coûts.⁴

Par exemple, le dollar canadien s’est affaibli alors que le Canada augmentait ses importations de technologies (figure 2). Selon les niveaux d’importation observés en mai 2026, une baisse d’un cent du dollar canadien entraînerait une hausse annualisée des coûts d’importation des machines, du matériel et des pièces industriels, ainsi que du matériel et des pièces électroniques et électriques, estimée à 2,7 milliards de dollars, toutes choses étant égales par ailleurs. Cela souligne la nécessité d’un allègement accru du coût des affaires et de mesures visant à aider les PME à gérer la volatilité des taux de change.

Figure 2 – Les coûts des équipements de production et des technologies augmentent avec l'affaiblissement du dollar canadien^{5,6}



Note : Les données sur les importations sont présentées selon la balance des paiements et sont désaisonnalisées.

■ Tableau 1 – Les coûts du matériel et des technologies

Part des PME signalant des pressions liées aux coûts des équipements de production et des technologies (%)		
	T2 2026	Moyenne 2009-2026
Canada	38	24
Manitoba	52	28
Terre-Neuve-et-Labrador	46	21
Alberta	42	26
Nouveau-Brunswick	41	25
Ontario	38	22
Nouvelle-Écosse	38	21
Québec	34	25
Colombie-Britannique	33	21
Saskatchewan	26	28
Île-du-Prince-Édouard*	25	26
Transports et serv. publics	60	33
Arts, loisirs et info.	48	24
Gestion d'entreprises	46	23
Hébergement et restauration	46	23
Extr. min., expl. en carrière, etc.*	43	28
Agriculture	42	38
Ass., immo., et fin.	41	23
Autres serv.	41	28
Services prof.	39	23
Construction	39	22
Fabrication	35	25
Santé et éducation	33	27
Commerce de gros	31	18
Commerce de détail	30	19
1 à 4 employés	34	22
5 à 19 employés	37	24
20 à 49 employés	44	26
50 à 99 employés	56	27
100+ employés	56	27

*Moins de 20 réponses.

■ Sources

- 1) Statistique Canada. [Tableau 18-10-0265-01.](#)
- 2) FCEI, sondage Les perspectives de votre entreprise, [Baromètre des affaires](#)^{MD} mensuelles.
- 3) Banque du Canada, [Enquête sur les perspectives des entreprises – Deuxième trimestre de 2026.](#)
- 4) BDC, [Lettre économique mensuelle](#), avril 2026.
- 5) Board of Governors of the Federal Reserve System (US), Canadian Dollars to U.S. Dollar Spot Exchange Rate [EXCAUS], retrieved from FRED, Federal Reserve Bank of St. Louis; <https://fred.stlouisfed.org/series/EXCAUS>, July 9, 2026. En anglais seulement.
- 6) Statistique Canada. [Tableau 12-10-0163-01](#)