

Rachat par les cadres – Liste de vérification

Le rachat par les cadres est-il la solution pour vous? Cette option gagne en popularité auprès des propriétaires de PME, car elle permet de maintenir les activités et la culture de l'entreprise.

Répondez aux questions suivantes afin de découvrir si le rachat par les cadres est la meilleure option pour vous.

Critères	Oui	Non
La direction de votre entreprise est-elle chevronnée?		
Quelles sont les qualifications des principaux employés et ces derniers ont-ils ce qu'il faut pour assurer la croissance de l'entreprise?		
Les membres de la direction sont-ils tous favorables au rachat?		
Ont-ils tous les mêmes valeurs? Les mêmes objectifs? Y a-t-il des conflits?		
Le bon déroulement des opérations dépend-il du propriétaire ou du directeur actuel?		
Quel est le principal obstacle à un rachat par les cadres?		
Votre entreprise se situe-t-elle dans un secteur stable?		
Vos activités sont-elles cycliques ou dépendantes de la conjoncture?		
Êtes-vous dans un secteur en pleine émergence ou mature?		
Quels sont les obstacles à l'entrée sur le marché?		
Votre entreprise a-t-elle bonne réputation?		
Votre marque est-elle synonyme de qualité?		
Comment vous situez-vous par rapport à la concurrence (qualité, prix de vos produits/services, etc.)?		

Votre entreprise a-t-elle de bons antécédents de rentabilité et de croissance des recettes?		
Quel est le taux de croissance annuel cumulé des bénéfices et des recettes de l'entreprise?		
La marge de profit est-elle en amélioration ou en détérioration?		
La croissance est-elle stable, en accélération ou en ralentissement?		
Critères	Oui	Non
Votre entreprise a-t-elle une bonne distribution de fournisseurs et de clients?		
Est-elle dépendante d'un seul client ou secteur?		
A-t-elle un seul ou plusieurs fournisseurs?		
Votre entreprise a-t-elle un avantage concurrentiel durable (p. ex. des contrats fermes)?		
A-t-elle un avantage clair sur le marché (prix, qualité, emplacement, saine gestion, technologie brevetée)?		
Quels sont les obstacles à l'entrée dans votre secteur?		
Votre entreprise a-t-elle des installations et de l'équipement modernes?		
Quand faudra-t-il remplacer les immobilisations corporelles?		
Quel est le budget d'immobilisations à court et à long terme de l'entreprise?		
L'entreprise a-t-elle besoin qu'on investisse massivement dans les immobilisations corporelles pour croître?		
Y a-t-il des obstacles au rachat par les cadres?		
Détails		